

TONI GIMENO



INTRODUCCIÓN A LA FORMACIÓN

¿Sabes que lo hace que una persona esté realmente comprometida y motivada con su trabajo, no es su sueldo ni su puesto, sino el equipo, la cultura y el propósito de la empresa?

Entonces, mira tus ofertas de empleo:

- ¿Hablas de cómo es el equipo y cómo se trabaja en el día a día?
- ¿Hablas de la cultura que hay en tu empresa? ¿Cómo es la gente y cuáles son vuestros valores?
- ¿Hablas de qué queréis conseguir con vuestra empresa?
- ¿De qué queréis conseguir incorporando esta persona?

En esta formación aprenderás a transformar la forma en la que redactas las ofertas de empleo, poniendo al candidato en el centro y contándole lo que realmente quiere saber para que sean mucho más efectivas.

Después de cada sesión, podrás implementarlo todo y ya ver resultados. En cada sesión te daremos feedback de lo que hayas creado para que sigas mejorando.

Si quieres aprender a redactar tus ofertas de empleo en formato inbound para que sean más efectivas y atraer más talento cualificado, ¡esta formación es para ti!

Ha llegado el momento de llevar tus ofertas de empleo al siguiente nivel





¿QUÉ APRENDERÁS EN ESTA FORMACIÓN?

El objetivo de la formación es que aprendas a redactar tus ofertas de empleo en formato inbound para conseguir atraer más talento a tu empresa.

Aprenderás a:

- Crear diferentes estrategias para enamorar a los distintos perfiles que quieres atraer (IT, Ventas, Marketing, Junior, Senior) y que se entusiasmen por trabajar contigo.
- Redactar ofertas de empleo realmente atractivas para convertir a más candidatos, más cualificados y en menos tiempo.
- Hacer video-ofertas súper potentes con las que conseguirás atraer a mucho más talento cualificado con menos coste, tiempo y esfuerzo.



DETALLE DE LAS SESIONES

Todos los módulos se componen de una parte conceptual y una parte práctica.

Se trata de una formación muy práctica con una gran orientación a resultados, aunque al mismo tiempo se cuidan los fundamentos y elementos clave de la metodología.

El objetivo es que cualquier profesional pueda terminar la formación con un conocimiento que le permita aplicar de inmediato todas las estrategias, no solo al final, sino durante el curso, con los ejercicios y podrá consultar todas las dudas que le hayan surgido.





DETALLE DE LAS SESIONES

SESIÓN 1. INBOUND RECRUITING, CANDIDATE PERSONA Y PROPUESTA DE VALOR AL EMPLEADO

- Qué es el Inbound Recruiting?
- Propuesta de Valor al Empleado
- Employer Branding y sus beneficios
- Cómo saber quién es nuestro candidato ideal y cuál es nuestra Employee Value Proposition
- Cómo creamos nuestros Candidate-Persona.

SESIÓN 2. CÓMO HACER OFERTAS DE EMPLEO INBOUND Y VIDEO-OFERTAS

- Cómo hacer tus ofertas más atractivas para tu candidato persona
- Cómo adaptar el lenguaje de la oferta a tu candidato
- Cómo hacer vídeos para ofertas de empleo
- Las mejores prácticas para asegurar que convertimos al máximo número de candidatos



FORMADOR

TONI GIMENO

He formado a más de 6000 profesionales de RRHH y Marketing y he impartido más de 150 conferencias y workshops de Inbound Recruiting y Employer Branding en varios países como España, Portugal, Perú, Ecuador y Colombia.

He co-creado e implementado la estrategia de Inbound Recruiting en empresas como Amazon, Adecco, CaixaBank, Majorel, l'Oreal, Primark, Salsa, Sanofi o Spring Profesional.

Además, fui uno de los fundadores de Talent Clue, software de RRHH, donde ayudamos a atraer talento y a mejorar el Employer Branding de más de 500 empresas como McDonald's, PepeJeans, Accenture, Volkswagen, Wurth, Telepizza, Securitas Direct, Iberdrola o Decathlon.

Gracias a todos estos proyectos he podido testear y ver resultados de esta metodología en todo tipo de posiciones, desde perfiles de teleoperadores o carretilleros a perfiles de IT, ingenieros o directores financieros.

Y ahora, quiero compartir contigo todos estos aprendizajes, de una forma super práctica además de estratégica, sea cual sea el perfil que quieras atraer o tu tipo de empresa.





BENEFICIOS DE LA FORMACIÓN

- Multiplica tus inscripciones (hasta x16): más candidatos inscritos en tus ofertas.
- Aumenta el ratio de adecuación (hasta 50%) del candidato a la posición.
- Acorta la duración de los procesos de selección (la mitad) aumentando la efectividad de las acciones.
- Reduce la rotación (hasta un 28%): aumenta la permanencia y disminuye la rotación de personas.
- Disminuye costes: de publicación, de procesos largos y de los procesos de selección por rotación.
- Employee Advocacy: cuando los trabajadores se convierten en embajadores de marca.
- Propuesta de valor: mejora el EVP de la organización
- Employer Branding: construye una identidad atractiva y diferenciada en el mercado laboral.

¿Por qué es distinto esta formación a otros cursos de RRHH Digital o de Recruiting?

Contestaré esta pregunta basándome en las opiniones que he recibido de alumnos de mis workshops y cursos, que podéis ver también en la parte de testimoniales.

1. Mindset de Marketing y Ventas y no de RRHH puro.

Todo lo que verás en este curso, son técnicas de Marketing Digital, Inbound Marketing, Growth Hacking, Ventas y Social Selling, aplicado a las personas y a los procesos de selección.

Todas las otras formaciones que hay disponibles en el mercado, son impartidas de personas que son de RRHH y no tienen un conocimiento tan profundo ni experiencia aplicando estas técnicas, ni tienen la experiencia real de haberla aplicado en tanta variedad de clientes y sectores.

2. Tácticas y estrategias prácticas y enfocadas a resultados.

En esta formación, no verás sueños de cosas que deberían ser y o ideas de cosas que se podrían hacer pero no te explican el cómo al detalle.

Todos los módulos y cada uno de los temas, están bajados a casos prácticos explicando por qué se debe hacer así, qué se debe hacer y cómo hacerlo paso a paso y con ejemplos reales de empresas con las que he colaborado directamente o indirectamente.

Y de todo, te mostraré números para que puedas ver los resultados con métricas reales.

3. Implementación directa a tu empresa o proyecto.

Todo lo que veremos en esta formación, lo podrás trabajar directamente con tu empresa o proyecto, y podrás ponerlo en práctica desde ese mismo día y ver resultados.

Te doy plantillas, el paso a paso, herramientas y te enseño ejemplos terminados para que todo lo que aprendas puedas implementarlo y marcar la diferencia.

Mi mayor satisfacción es que puedas aplicarlo absolutamente todo y mejores todos tus procesos para que puedas atraer más y mejor talento y enamores a tus empleados.



TESTIMONIOS









Formación 100% IMPRESCINDIBLE para cualquier profesional de RRHH que quiera cambiar el modo en el que se están haciendo las cosas y marcar la diferencia!

El método de formación es muy práctico y te permite interiorizar los conocimientos adquiridos muy rápido, además de experimentar los beneficios de ese aprendizaje de forma inmediata.

ENHORABUENA Toni Gimeno Solans por tu método y espero sigas cosechando éxitos 👸

Alexandra Martorell | Coordinación y Gestión de RRHH en Angel24





Su enfoque 100% práctico permite poder ir aplicando inmediatamente lo visto modulo a modulo, e ir midiendo el impacto que tiene esta metodología en los indicadores de reclutamiento.

A esto le sumo la disponibilidad de Toni de compartir sus experiencias y su calidez en sala.

¡Es una de las mejores inversiones que he realizado este ultimo año!

Maria Jesús Retamal | Digital Transformation, People & Culture | Head of Talent and Development

Transmite pasión y expertise, personaliza las clases y, son tan prácticas, que ves los resultados desde el segundo 0.

Aprendes a generar engagement entre HR y la Organización, trabajando entre todos el Employer Branding. Además, mejoras la comunicación y optimizas todos los procesos de hiring y offboarding.

Toni, bravo por tu metodología y "keep going" para aumentar la Inbound Community.

→ Gracias por inspirarnos a seguir creciendo.

Mónica Martín | Talent & Employer Branding Specialist - Inbound Recruiting - People Developer en HERTZ





¡Proceso de aprendizaje que me ha sumado X1000!

- Lo más importante: El grado de cercanía y pasión que tiene Toni como formador.
- Todo lo demás: Grupo espectacular, diverso, multicultural y agradable.
- Por último: Práctico, práctico y con un contenido que tras la sesión puedes empezar a arrancar cosas. Lo he probado y da hasta miedo... pero del bueno!

Enhorabuena y seguiremos tod@s encontacto!

Diego Sancho del Caz | Tech Recruiter & Agile Talent Consultant en RDT Ingenieros

PUEDES VER TODOS LOS TESTIMONIOS EN LA WEB

WWW.TONIGIMENO.COM



¿PREPARADO/A PARA SER PARTE DEL CAMBIO?

Solicita presupuesto para tu empresa. Contáctanos en hola@tonigimeno.com o vía Whatsapp:

+34 636111001 (ESPAÑA)

www.tonigimeno.com